



WIR SUCHEN:

Technischer Vertrieb / Anwendungstechnik (m/w/d)

In unserem neuen Geschäftsmodell als Handelshaus mit Service bündeln wir technischen Vertrieb und Anwendungskompetenz. Sie sind die Schnittstelle zwischen Kunde, Anwendung und Vertrieb und sorgen dafür, dass unsere Produkte technisch verstanden, richtig eingesetzt und erfolgreich vermarktet werden.

Ihre Verantwortung:

- › Technische Beratung von Kunden zu Aktivkohle, Adsorption und Anwendungen (Gas / Wasser / industrielle Prozesse)
- › Unterstützung des Vertriebs bei komplexen Kundenprojekten
- › Bewertung von Kundenanforderungen und Übersetzung in technische Lösungen
- › Zusammenarbeit mit externen Laboren und Partnern zur Analyse und Produktbewertung
- › Unterstützung bei der Einführung neuer Produkte und Lieferanten
- › Mitarbeit bei der Weiterentwicklung unseres Produktportfolios
- › Technische Begleitung von Angeboten und Projekten
- › Enge Abstimmung mit internationalem Vertrieb, Sourcing und Geschäftsführung

Ihr Profil:

- › Technisches oder naturwissenschaftliches Studium (z. B. Chemie, Verfahrenstechnik, Umwelttechnik) oder vergleichbare Qualifikation
- › Erfahrung in einem der Bereiche:
 - Aktivkohle / Adsorption
 - Wasser- oder Gasaufbereitung
 - Chemische Verfahrenstechnik
- › Verständnis für technische Kundenanforderungen und wirtschaftliche Zusammenhänge
- › Fähigkeit, komplexe Inhalte verständlich zu kommunizieren
- › Strukturierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- › Gute Englischkenntnisse

Was die Rolle besonders macht:

- › Kombination aus Technik, Vertrieb und Anwendung
- › Direkter Einfluss auf Kundenlösungen und Geschäftsentwicklung
- › Arbeiten in einem Unternehmen im aktiven Transformationsprozess
- › Enge Zusammenarbeit mit Geschäftsführung und internationalen Teams
- › Hoher Gestaltungsspielraum

Was wir bieten:

- › Wettbewerbsfähiges Gehalt
- › 30 Tage Urlaub
- › Flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege
- › Flexible Arbeitszeiten, Home Office möglich
- › Direkte Einbindung in strategische Themen
- › Ehrliche, direkte Unternehmenskultur

Das sind wir:

Die CarboTech Gruppe, ein Unternehmen der ICIG Group, ist ein international tätiger Anbieter von Aktivkohleprodukten und Carbon Molecular Sieves. Unsere Lösungen kommen unter anderem in der Gasaufbereitung, Wasserbehandlung sowie in industriellen Anwendungen zum Einsatz. Nach einer strategischen Neuausrichtung entwickelt sich CarboTech zu einem schlanken Handels- und Serviceunternehmen, das Kunden weltweit mit hochwertigen Adsorptionslösungen versorgt. Mit technischem Know-how, internationaler Markterfahrung und einem starken Partnernetzwerk gestalten wir aktiv die Zukunft unseres Geschäfts.

Sind Sie interessiert?

Dann melden Sie sich bei uns!
Schicken Sie Ihre Unterlagen direkt an bewerbung@carbotech.de

Sie haben Fragen?
Stephanie Herbst ist gerne für Sie da.
T +49 201 2489900

CarboTech.de

Folgen Sie uns!

