



CarboTech
The activated carbon people



WIR SUCHEN:

Werkstudent:in Vertriebsassistentz (m/w/d)

Als Werkstudent:in (m/w/d) in der Vertriebsassistentz unterstützt du unser Vertriebsteam im operativen Tagesgeschäft und erhältst spannende Einblicke in Vertriebsprozesse eines international tätigen Unternehmens.

Was Sie für uns übernehmen:

- Unterstützung bei der Pflege und Aktualisierung von Kunden- und Angebotsdaten im CRM-System (z. B. Salesforce)
- Mitwirkung bei der Erstellung einfacher Standardangebote sowie Unterstützung bei Follow-ups
- Unterstützung bei der Anlage und Pflege von Opportunities und Aufträgen
- Organisation und Koordination von Terminen, Meetings und Geschäftsreisen
- Vorbereitung von Präsentationen, Preislisten und Vertriebsunterlagen
- Unterstützung bei Auswertungen, Reportings und Forecasts
- Pflege und Verwaltung digitaler Vertriebsdokumente

Was Sie mitbringen sollten:

- Eingeschriebene:r Student:in in einem wirtschaftsnahen Studiengang (z. B. BWL, Wirtschaftswissenschaften, Wirtschaftsingenieurwesen o. Ä.)
- Interesse an Vertrieb, kaufmännischen Prozessen und internationalen Geschäftsbeziehungen
- Sicherer Umgang mit MS Office (insbesondere Excel und PowerPoint)
- Sehr gute Deutschkenntnisse, gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Strukturierte, zuverlässige und sorgfältige Arbeitsweise
- Organisationsgeschick sowie Freude an digitalen Tools
- Teamfähigkeit und Lernbereitschaft

Erste Erfahrungen im Vertriebs- oder kaufmännischen Umfeld sind von Vorteil, aber kein Muss.

Was wir Ihnen bieten:

- Eine Werkstudententätigkeit mit praxisnahen Einblicken in den Vertrieb
- Flexible Arbeitszeiten (bis zu 20 Std./Woche während des Semesters)
- Faire Vergütung
- Moderne Arbeitsausstattung inkl. Hardware
- Möglichkeit zu Home Office nach Absprache
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Direkte Zusammenarbeit mit dem Vertriebsteam und der Geschäftsführung
- Kostenfreier Parkplatz
- Ein bodenständiges Umfeld mit ehrlicher Ruhrpottmentalität

Das sind wir:

Die CarboTech Gruppe, ein Unternehmen der ICIG Group, ist ein international tätiger Anbieter von Aktivkohleprodukten und Carbon Molecular Sieves. Unsere Lösungen kommen unter anderem in der Gasaufbereitung, Wasserbehandlung sowie in industriellen Anwendungen zum Einsatz. Nach einer strategischen Neuausrichtung entwickelt sich CarboTech zu einem schlanken Handels- und Serviceunternehmen, das Kunden weltweit mit hochwertigen Adsorptionslösungen versorgt. Mit technischem Know-how, internationaler Markterfahrung und einem starken Partnernetzwerk gestalten wir aktiv die Zukunft unseres Geschäfts.

Sie sind interessiert?

Dann melden Sie sich bei uns!
Schicken Sie Ihre Unterlagen direkt an bewerbung@carbotech.de

Sie haben Fragen?
Stephanie Herbst ist gerne für Sie da.
T +49 201 2489900

CarboTech.de

Folgen Sie uns:

